



**FISCHER**  
RETAIL SOLUTIONS



# › **FRSHUB**: Vorstellung und Produktpräsentation

Fischer Retail Solutions GmbH (FRS)

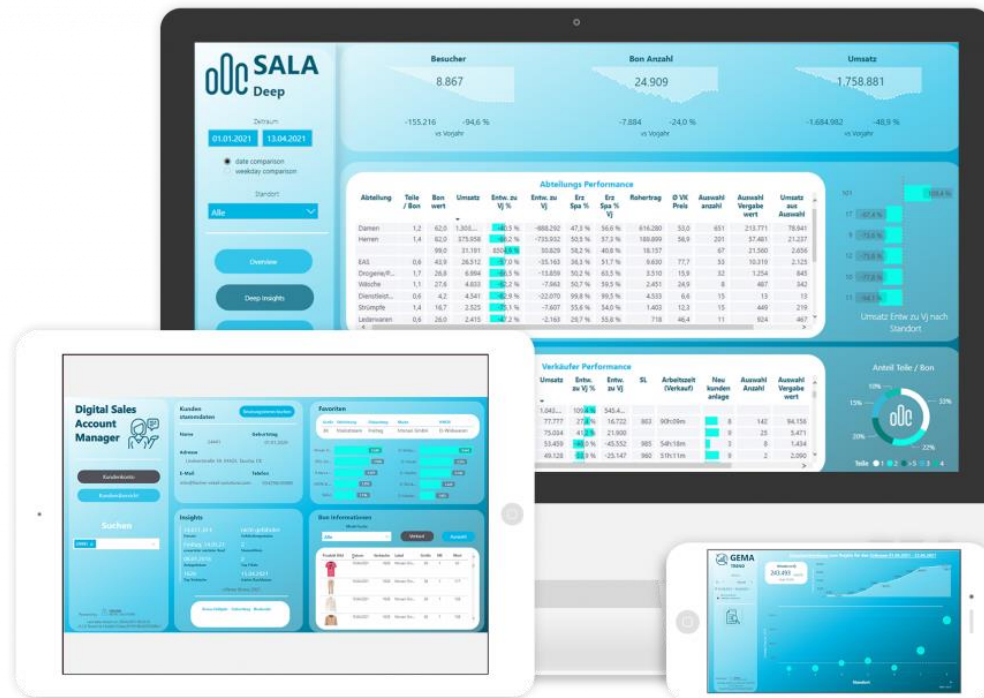


# Fischer Retail Solutions GmbH (FRS)

Nathanaël Kuznicki | Sales Manager

Lindnerstr. 39, 04425 Taucha

sales@fischer-retail-solutions.com | +49 (0) 176 70 40 50 52



## FRS BI DASHBOARDS

## WIR MACHEN IHRE DATEN NUTZBAR

### Unsere Mission:

Unser Ziel ist es, Ihnen Ihre Unternehmensdaten und unternehmensfremde Informationen auf eine neue Art zugänglich und damit für Sie zeitgemäß verwertbar zu machen.

Wir **vereinen** und bereiten Ihre Daten auf und stellen Ihnen diese in Form von **Dashboards** zur Verfügung. Somit haben Sie **keine Insellösung** mehr und müssen nicht mehr verschiedenen Excellisten aus den unterschiedlichen Systemen Ihrer ERP-Infrastruktur exportieren.

Mit unseren **Lösungen** erkennen Sie schnell die entscheidenden Potentiale in den verschiedenen Unternehmensbereichen und **steigern Ihre Unternehmensergebnisse** deutlich.

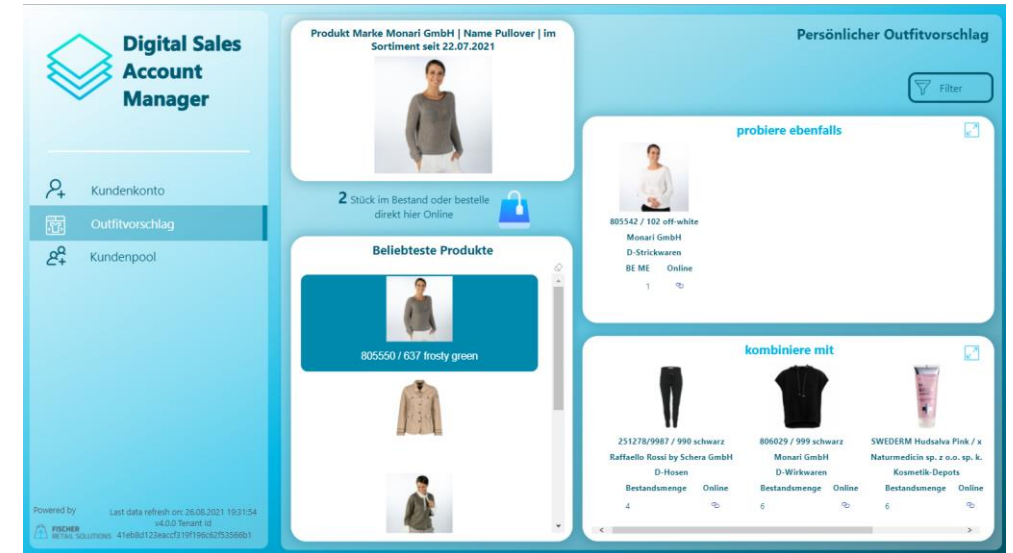
# DASHBOARDS ÜBERSICHT: VERTRIEB



SALA - Sales Department Analysis

Analyse der Flächen Performance inkl. Handlungsempfehlungen

- ✓ **Abteilungs Performance**
- ✓ **Verkäufer Performance:** Umsatz, Stundenleistung, Neukundengewinnung
- ✓ **Kundengruppen Performance**
- ✓ **Sortiment:** Produktgruppen Performance, Label Performance, Produkt Empfehlung
- ✓ **Maßgebliche Vertriebskennzahlen:** Umsatz, Erz. Spa %, Teile / Bon usw...

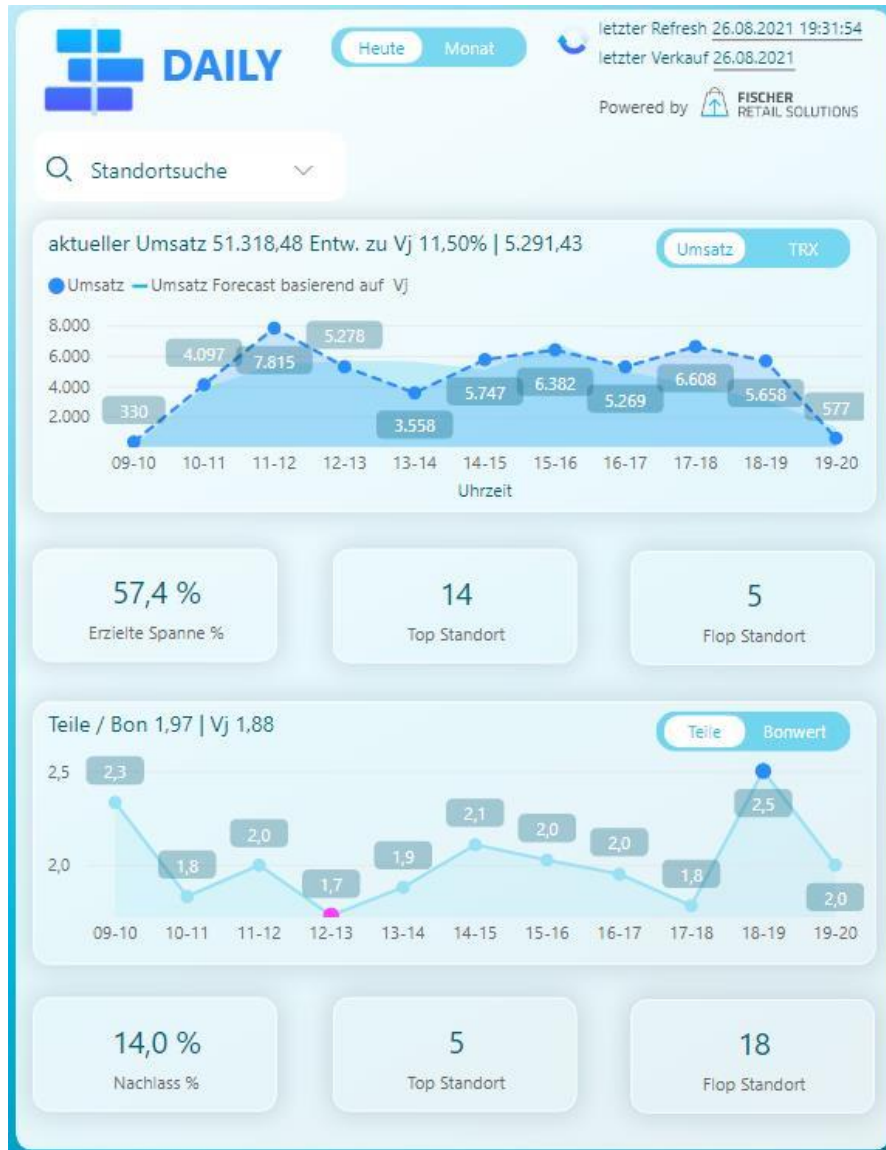


DSAM - Digital Sales Account Manager

Verbesserung der Customer Journey Ihrer Kunden, dank bedarfsgerechter Outfitvorschläge

- ✓ **Kundenstammdaten**
- ✓ **Kaufverhalten**
- ✓ **Insights** inkl. Umsatz und Kaufrhythmus, Gefährdungsstatus, Stammverkäufer
- ✓ **Kaufhistorie** mit Bilddaten
- ✓ **Kundenübersicht:** Kundenpool mit konfigurierbarem Filter segmentieren und zur Weiterverarbeitung exportieren

# DASHBOARDS ÜBERSICHT: VERTRIEB

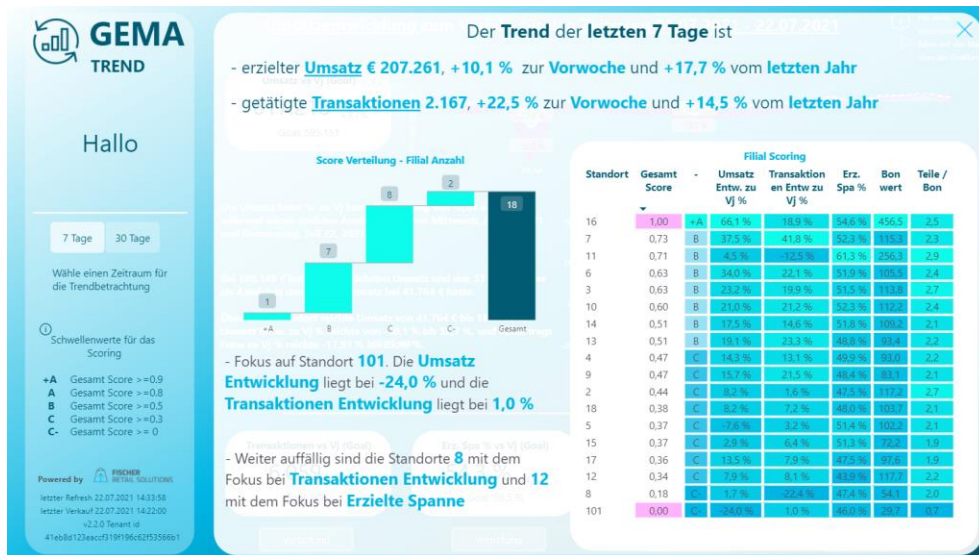


## DAILY – Daily Sales

Mobil und kompakt die Unternehmensumsätze permanent im Blick

- ✓ **Maßgeblichsten Vertriebskennzahlen:** Umsatz, Erz. Spa %, Teile / Bon usw...
- ✓ **Tiefgründige Vertiefungen:** Abteilungs Performance, Verkäufer Performance

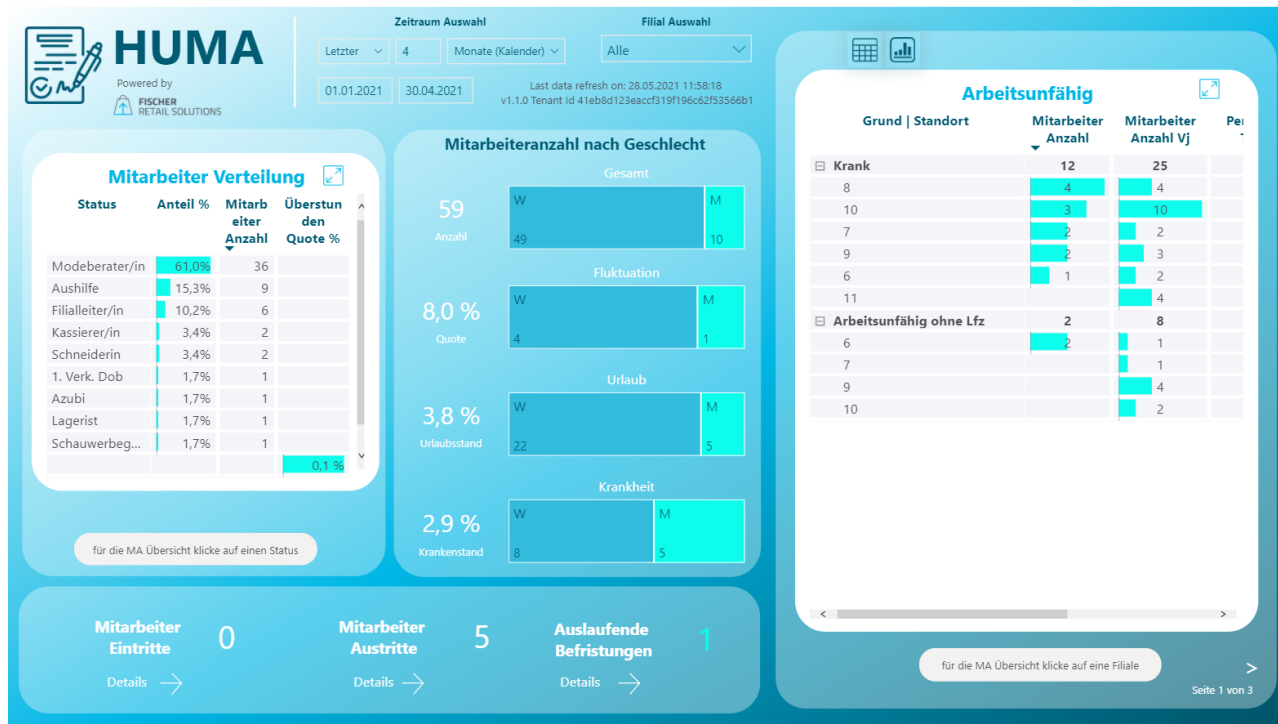
# DASHBOARDS ÜBERSICHT: UNTERNEHMENSLEITUNG



## GEMA – General Management Scenario Mächtiges Tool für eine effektive Unternehmens Steuerung

- ✓ Handlungsempfehlungen dank personalisierbarem Filial Scoring
- ✓ Umsatzentwicklung
- ✓ Profitentwicklung (Erz. Spa %)
- ✓ Bonwertentwicklung
- ✓ Transaktionentwicklung
- ✓ Teile / Bon Entwicklung

# DASHBOARDS ÜBERSICHT: PERSONAL



## HUMA – Human Resources Management

Das Cockpit über Mitarbeiterproduktivität und -zufriedenheit

- ✓ Arbeitsstunden, Überstunden
- ✓ Anzahl der Mitarbeiter
- ✓ Mitarbeitertätigkeit
- ✓ Abwesenheitsrate, Abwesenheitsgründe
- ✓ Probezeit & befristete Verträge



**FISCHER**  
RETAIL SOLUTIONS



Vielen Dank.